

De HRman

<https://www.dehrman.nl/vacature/vacature-dehrman-verkoopmedewerker/>

Verkoopmedewerker

Beschrijving

Vacature: Verkoopmedewerker

Wil jij elke dag schakelen tussen klantcontact, techniek en commercie? En lijkt het je gaaf om mee te bouwen aan innovatieve composietoplossingen? Dan hebben wij een mooie uitdaging voor je.

Bij Flexipol werk je in een innovatieve omgeving waar techniek en commercie samenkomen. Wij ontwikkelen en leveren hoogwaardige vezelversterkte composietoplossingen voor uiteenlopende toepassingen. Binnen ons compacte en gedreven team krijg je de ruimte om mee te denken, te groeien en écht impact te maken.

Verantwoordelijkheden

Wat ga je doen?

- Vertalen van klantvragen naar technische oplossingen
- Adviseren over toepassingen van composietmaterialen
- Opstellen en uitwerken van calculaties en offertes
- Actief opvolgen van offertes en orders
- Bewaken van de voortgang, levertijden en kwaliteit van projecten.
- Onderhouden en uitbouwen van klantrelaties
- Afstemmen met collega's van Verkoop, engineering en productie.
- Signaleren van technische ontwikkelingen en deze vertalen naar kansen
-

Kwalificaties

Wie ben jij?

- MBO+/HBO werk- en denkniveau (commercieel en/of technisch)
- Enkele jaren ervaring in een technisch-commerciële rol (bij voorkeur B2B)
- Affiniteit met techniek en bij voorkeur composietmaterialen.
- Ervaring met MS Office en CRM/ERP-systemen.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.

Daarnaast ben je:

- Commercieel gedreven en technisch onderlegd
- Leergierig en proactief
- Zelfstandig, maar ook een teamspeler
- Sterk in communicatie en klantgericht
- In staat om prioriteiten te stellen en overzicht te houden

Baan voordelen

Wat bieden wij?

Werkgever

Flexipol

Type dienstverband

Voltijds, Deeltijds

Startdatum vacature

zo snel mogelijk

Werklocatie

Schelphorst 48, 1771 SN,
Wieringerwerf

Werktijden

32-40 uur

Basis salaris

€ 3000 - € 3900

Geplaatst op:

16 april 2026

- Een afwisselende functie met veel verantwoordelijkheid.
- Werken in een innovatieve en groeiende organisatie
- Informele werksfeer met korte lijnen.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei
- Marktconforme arbeidsvoorwaarden (gebaseerd op CAO kunststof/rubber)

Waarom deze functie interessant is.

In deze rol combineer je techniek en commercie op een manier die direct impact heeft op het eindresultaat voor de klant. Je werkt aan diverse projecten, denkt mee over innovatieve toepassingen en bent van begin tot eind betrokken. Geen dag is hetzelfde, en jouw ideeën doen er echt toe.

Contacten

Interesse?

Solliciteer nu en combineer jouw commerciële talent met technische kennis om bij te dragen aan innovatieve oplossingen. Neem gerust contact met ons op voor meer informatie – we maken graag kennis met je! Je kunt ook direct contact met ons opnemen via onze [contactpagina](#).

Bekijk ook onze nieuwe [bedrijfspagina op LinkedIn](#) voor een kijkje achter de schermen.